

# Marcelo de Castro Abdalla

52 anos

## Dados pessoais

### Resumo Profissional

Talento, Atitude, Disciplina, Determinação, Foco, Liderança, Pró-atividade, Capacidade de Negociação, Dinamismo, Expertize, Facilidade Relacionamento, Alegria, Curiosidade, Trabalho em Equipe(empre), Senso de Oportunidade, Criatividade, Comprometimento, Autoconfiança, Fluência verbal, Pró-ativo, Comunicativo, Autodidata, Focado nas responsabilidades como profissional da área, objetivando sempre contribuir positivamente para com o cumprimento das metas, objetivos e resultados propostos pela empresa.

Expecialista em Licitações - Lei 8.666 - Lei das licitações e Contratos Públicos.

Excelente Integração no relacionamento interpessoal com todos os níveis hierárquicos

Conhecimentos em sistemas de gestão - CRM/Clarify/SAP;

## Formação

### Escolaridade

Pós-graduação no nível Especialização

### Pós-Graduação - MBA

MBA Gestão Estratégia de Marketing, FGV

Interrompido

### Graduação

Engenheiro Eletricista, UFMS - Universidade Federal Mato Grosso do Sul

(Dezembro de 1993) - Concluído

### Cursos Complementares

Certificação ANEP's, Associação Nacional de Prestadores de Serviços Bancários

(Setembro de 2015) - Concluído

### Idioma

	Leitura	Escrita	Conversação
Espanhol	<span>●●●●○</span>	<span>●●●●○</span>	<span>●●●●○</span>
Inglês	<span>●●●●○</span>	<span>●●●●○</span>	<span>●●●●○</span>

## Histórico profissional

### Empresário - MCA ENGENHARIA - Maio/2015 em diante

Sócio proprietário

Prestação de serviços de Engenharia no segmento corporativo e governamental.

**Desde 2016 com atuação na esfera municipal/Estadual e Federal visando incremento receita, manutenção dos negócios contratados e relacionamento junto aos clientes.**

### Telefonica Brasil S/A - VIVO

Gerente de Negócios Senior Corporate - Março/2011 a Maio/2015

Executivo de Negócios do Mercado Corporativo e Governo, responsável pela gestão, prospecção, desenvolvimento,

planejamento e concretização negócios dos serviços/produtos de Telecom em atividades na área Comercial com atuação na esfera municipal/Estadual, Federal visando incremento receita, manutenção dos negócios contratados e relacionamento junto aos clientes.

Representante legal da empresa em processos

Especialista legislação contratos e licitações

Procurador e Representante legal da empresa em processos licitatórios

#### **Telemar Norte Leste S/A - Oi**

Executivo de Negócios III - Março/2009 a Março/2011

Executivo de Negócios do Mercado Corporativo, responsável pela gestão, prospecção, desenvolvimento, planejamento e concretização negócios dos serviços/produtos de Telecom em atividades na área Comercial com atuação na esfera municipal, visando incrementar a receita, manter os negócios contratados e estreitar o relacionamento junto aos clientes.

Procurador para assinatura de Contratos e Representante legal da empresa em processos licitatórios.

#### **Brasil Telecom S/A**

Consultor Comercial Externo Sênior - Novembro/1999 a Março/2009

Atuação na área de consultoria Mercado Corporativo Governo na gestão estratégica das contas do mercado corporativo/municipal/federal com foco na manutenção e incremento de receita junto a empresa, manter os negócios contratados, melhorar o relacionamento junto aos clientes

Experiências em Licitações - Lei 8.666 - Lei das licitações e Contratos Públicos, sendo representante legal da empresa em processos licitatórios desde Fevereiro/2001;

Menbro integrante por diversas oportunidades em diversos times/equipes buscando melhorar o desempenho/resultado/indicadores da empresa, dentre eles:

TOR - Time de Operacionalização Resultados -Completamento Tráfego

TOR - Time de Operacionalização Resultados - Despesas

#### **Enertel Engenharia Ltda**

Gerente Departamento Engenheira Elétrica - Janeiro/1995 a Novembro/1999

Reporte direto ao proprietário da empresa;

Responsável direto pela Administração, Gestão e Execução de todos os Projetos envolvendo Redes Elétricas de Distribuição

Liderou equipes de projeto e execução nas áreas de eletrificação rural, urbana e redes de telecomunicações;

Responsável pela operacionalização das relações técnicas com os clientes, concessionárias e fornecedores;

Dirigiu e Coordenou atividades para adquirir certificação ISO da empresa

#### **Encel Engenharia Ltda**

Engenheiro Responável Técnico - Março/1994 a Janeiro/1995

Reporte direto ao proprietário da empresa;

Responsável direto pela Administração, Gestão e Execução de todos os Projetos envolvendo Redes Elétricas de Distribuição e Iluminação Pública;

Liderou equipes de projeto e execução nas áreas de eletrificação rural, urbana e iluminação pública;

Responsável pela operacionalização das relações técnicas/comerciais com os clientes, concessionárias e fornecedores;

#### **Sertel Engenharia Ltda**

Trainee - Janeiro/1992 a Março/1994

Reporte direto ao proprietário da empresa;

Responsável direto pela Administração, Gestão e Execução de todos os Projetos envolvendo Redes Elétricas de Distribuição e Iluminação Pública;

Liderou equipes de projeto e execução nas áreas de eletrificação rural, urbana e Iluminação Pública;

Responsável pela operacionalização das relações técnicas/comerciais com os clientes, concessionárias e fornecedores;

## **Informações complementares**

altíssima capacidade para trabalhar e administrar situações sobre grande pressão que envolvam cumprimento/atingimento de metas e resultados e situações de crise.